

Das flexible B2B Mietmodell für Homeoffice Lösungen

Das Start-up Novu Office bietet Unternehmen ein flexibles Mietmodell für Homeoffice Equipment, um Mitarbeitende im Rahmen von hybriden Arbeitsmodellen optimal zu unterstützen. Die von Novu Office angebotenen Möbel ermöglichen ein ergonomisches Arbeiten von Zuhause und die hochwertigen IT-Produkte erhöhen die Produktivität im digitalen Arbeitsumfeld.

Die Idee

Das Arbeitsmodell der Zukunft ist hybrid. Vor der COVID-19-Krise verlangte ein Grossteil der Unternehmen, dass ihre Mitarbeitenden die meiste Zeit vor Ort arbeiten. Durch die Pandemie hat sich dies verändert. Führungskräfte aus unterschiedlichsten Industrien und Regionen setzen zukünftig auf hybride Arbeitsmodelle, bei denen Mitarbeitende sowohl bürobasiert wie aber auch remote arbeiten. ([McKinsey, Mai 2021](#)).

Damit solche Modelle langfristig funktionieren, ist es unabdingbar, dass Mitarbeiter einen ergonomischen Arbeitsplatz nicht nur im Büro sondern auch zu Hause haben. Da die Bedürfnisse für einen solchen Arbeitsplatz in den eigenen vier Wänden sehr unterschiedlich sein können, ist die individuelle Bestellung von Ausstattung ein zentrales Element des Angebots von Novu Office. Der Arbeitgeber übernimmt für das bestellte Equipment die Kosten in Form einer monatlichen Servicegebühr, wobei er einen maximalen Unterstützungsbeitrag definieren kann. Die monatliche Servicegebühr inkludiert alle mit dem Equipment verbundenen Aufwände (z.B. Miete, Koordination, Logistik und Customer Support) und ist jederzeit kündbar, falls eine Mitarbeiterin oder ein Mitarbeiter das Unternehmen verlässt. So kann zum Beispiel einen höhenverstellbaren Tisch bereits ab CHF 32 pro Monat bezogen werden.

Die Neuheit

Bis anhin gibt es noch kein vergleichbares Modell in Europa, welches Unternehmen und Mitarbeitenden ein so hohes Mass an Flexibilität bietet. Weiter dreht Novu Office mit dem Angebot den Spiess um: Im Büro konnten die Mitarbeitenden bis anhin nur in den wenigsten Fällen selbst entscheiden, mit welcher Ausstattung sie arbeiten möchten. Mit der Lösung des Start-ups kann der Arbeitsplatz im Heimbüro nach individuellen Präferenzen zusammengestellt werden – das steigert nicht nur die Zufriedenheit, sondern auch die Produktivität. Letztliche setzt das Jungunternehmen alles daran, die Mitarbeitenden so schnell wie möglich auszurüsten. Bei den ersten Kunden konnten die Möbel und IT-Komponenten oft schon am Folgetag der Vertragsunterschrift zugestellt werden.

Die Vorteile

Der Service erlaubt es den Mitarbeitern, sich zu Hause einen ergonomischen Arbeitsplatz einzurichten, der gesundes Arbeiten ermöglicht und gleichzeitig die Produktivität steigert. In einer Welt, in der hybrides Arbeiten die neue Normalität ist, erhöht ein umfassendes Angebot zur Unterstützung der Arbeit von zu Hause aus die Attraktivität als Arbeitgeber stark. Das Pay-per-Use-Modell erfordert keine Investitionen und wenn Mitarbeitende das Unternehmen verlassen, nimmt Novu Office die Ausstattung zurück und das Unternehmen zahlt nicht mehr dafür. Von der Lieferung über die Montage bis hin zur Kundenbetreuung – das Startup kümmert sich um alle Dienstleistungen rund um die Ausstattung, damit sich die Unternehmen auf ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

Die Gründer

Novu Office wurde anfangs 2021 zusammen von Samuel Dumelin, Fabian Künzli und Falk Weber gegründet. Fabian ist aufgrund seiner Berufserfahrung bei Digitec Galaxus verantwortlich für digitales Marketing, Entwicklung der Online-Plattform und Auswahl der IT-Produkte. Samuel und Falk haben die vergangenen Jahre bei der Unternehmensberatung Kearney gearbeitet und sind somit für die Themen Business Development, Logistik und Finanzierung zuständig. Im Rahmen der Arbeit bei Kearney waren Samuel und Falk beide beim World Economic Forum tätig und haben an Themen wie «Manufacturing in Zeiten von Corona» gearbeitet. ([WEF, Mai 2020](#)) Alle drei Gründer teilen die Leidenschaft für Unternehmertum, hybride Arbeitsmodelle und sind durch eine langjährige Freundschaft verbunden.

Die Partner

Um einen reibungslosen Service zu ermöglichen, arbeitet Novu Office mit ausgewählten Partnern zusammen. Die Partnerschaft mit den Herstellern [Sedus Stoll](#) und [Bene](#) erlaubt es Novu Office hochwertige Möbel zu attraktiven Preisen anzubieten. Die enge Zusammenarbeit mit dem Logistikspezialisten [Welti-Furrer](#) ermöglicht kurze Lieferzeiten inkl. Montage. Gemeinsam mit [Alltron](#), dem grössten ICT Distributor in der Schweiz, hat das Startup aus über 100'000 Artikeln ein Portfolio an relevanten IT-Produkten zusammengestellt. Der Postversand erfolgt aus dem Lager von Alltron (Willisau LU) direkt ins Homeoffice der Mitarbeitenden. Seit April dieses Jahres ist Novu Office auch ein Teil von Sodexos My Circles, einer digitalen Plattform für Mitarbeiterangebote rund um das Thema Remote Work. ([SonntagsZeitung, April 2021](#))

Erste Kunden

Die ersten Kunden wissen die Vorteile des Services zu schätzen. Andrea Canonica, CXO und Board Executive bei der Credit Exchange AG erwähnt: «Unsere Mitarbeitenden können für bis zu CHF 100 pro Monat Homeoffice Equipment über Novu Office beziehen. Damit sind sie perfekt ausgerüstet und wir müssen uns um nichts kümmern. Zentral für uns sind grosse Bildschirme, höhenverstellbare Tische und ergonomische Stühle. Mit Novu Office haben wir den perfekten Partner für unser hybrides Arbeitsmodell gefunden.» Ein weiterer zufriedener Kunde ist die Swiss School for International Business mit Sitz in Zürich: «Novu Office ermöglicht unseren Mitarbeitenden, dass sie sich individuell zu Hause einen ergonomischen Arbeitsplatz einrichten können. Das fördert gesundes Arbeiten und steigert die Produktivität. Weiter können wir uns mit dem Angebot als attraktiver Arbeitgeber positionieren und somit den Talentpool erweitern.» (CEO, Markus Wellstein)

Kontaktperson: Samuel Dumelin, Co-Founder, Novu Office AG, Wright-Strasse 58, CH-8152 Opfikon, +41 79 811 01 60, samuel.dumelin@novuoffice.com, www.novuoffice.com